

144763

อิทธิพลขององค์ประกอบคุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของ
ลูกค้าที่มีต่อความตั้งใจซื้อสินค้าเครื่องดื่มร้านกาแฟ
ห้องน้ำตรามิ่งมิตร ในจังหวัดเชียงใหม่

พงศ์ศิริ คำขันแก้ว



วิทยานิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตร
บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต
คณะบริหารธุรกิจ

มหาวิทยาลัยพายัพ

กันยายน 2555

ชื่อเรื่อง	: อิทธิพลขององค์ประกอบบุคลากรต่อความสำเร็จตามมุมมองของลูกค้าที่มีต่อความตั้งใจซื้อสินค้าเครื่องดื่มร้านกาแฟท้องถิ่นตามมิติในจังหวัดเชียงใหม่
ผู้จัดทำ	: พงศ์ศิริ คำขันแก้ว
หลักสูตร	: บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต
อาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์หลัก	: ดร. ฐิติกุล ไวยวรรณ

วิทยานิพนธ์นี้ได้รับการพิจารณาอนุมัติให้นับเป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตร
บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยพายัพ

Digitized by

(ดร. ฐิติกุล ไวยวรรณ)

คณบดีคณะบริหารธุรกิจ

คณะกรรมการสอบวิทยานิพนธ์

1) *อรุณ ลี* ประธานคณะกรรมการ

(รองศาสตราจารย์อรุณ มณีสงฆ์)

2) *ฐิติกุล ไวยวรรณ* กรรมการ

(ดร. ฐิติกุล ไวยวรรณ)

3) *มนต์รัตน์ จันทร์กุล* กรรมการ

(ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. พิชាបพ พันธุ์แพ)

อนุมัติเมื่อวันที่ 3 กันยายน พ.ศ. 2555

PA YAP UNIVERSITY

สงวนลิขสิทธิ์ © พงศ์ศิริ คำขันแก้ว มหาวิทยาลัยพายัพ

ขออุทิศ

แด่

สมนึก - ยุพิน คำขันแก้ว และ

นงเยาว์ - ไฟโรมนี ตะใจมา

ครอบครัวซึ่งเลี้ยงดูเด็กที่ท้าทายต่อระบบคิดที่มื้อยุ่นตั้งคุณ

อย่างผิดมาด้วยความยากลำบาก

กิตติกรรมประกาศ

ตลอดระยะเวลา ส่องปีครึ่ง ที่ผู้วิจัยออกเดินทางแสวงหาความรู้เพียงมุ่งหมายให้ได้ “ปริญญา” นั้นเป็นเพียงสิ่งหมายมั่นในขั้นต้นเท่านั้น ผู้วิจัยไม่ได้ต้องการให้ใบปริญญาที่ได้มาเป็นเพียง “เครื่องประดับชิ้นใหม่” ทางสังคม หากแต่มุ่งหมายให้เป็นเครื่องมือสู่การพัฒนาตนเอง และองค์ความรู้ที่มุ่งหมายแสวงหาันนั้นผู้วิจัยหวังว่าจะเป็นประโยชน์ต่อองค์กรธุรกิจ และการพัฒนาสังคม การออกเดินทางที่กล่าวมาได้ปรากฏเป็น “วิทยานิพนธ์” ฉบับนี้ ฉะนั้นช่วงเวลาที่ผ่านมาต่าง อุดมด้วยความเกียรติของความรู้สึก และเหตุการณ์มากมาย ทั้งความตื่นเต้นในช่วงแรกของการลงมือเขียนวิทยานิพนธ์ ตามมาด้วยความเหนื่อย คลุกเคล้าหน้าตา และการอ่อนแรงของร่างกาย จนบวนด้วยความโล่งใจเมื่อวิทยานิพนธ์ฉบับนี้สำเร็จ

วิทยานิพนธ์ฉบับนี้ได้รับความกรุณาจาก รองศาสตราจารย์ อรชร มนีสงฆ์ ที่รับเป็นประธานคณะกรรมการสอบโครงร่างฯ และการสอบวิทยานิพนธ์ ด้วยความกรุณาในการตรวจสอบ และให้ข้อชี้แนะสำคัญที่เป็นประโยชน์ต่อการทำวิทยานิพนธ์ฉบับนี้ รวมถึงผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร. พิชาภพ พันธ์แพ หัวหน้าภาควิชาบริหารธุรกิจ คณะบริหารธุรกิจ ที่ให้ข้อคิด และความห่วงใยในการจัดทำวิทยานิพนธ์

ระยะเวลาที่ศึกษา และบนถนนของการแสวงหาความรู้ทางการตลาด และบริหารธุรกิจในครั้นนี้ ผู้วิจัยได้สัมผัสถึงความดีงามของคำว่า “ครู” ด้วยคำสอน และการมอบหมายงานของครูได้ สอนให้ผู้วิจัยเติมเต็ม และเปิดรับสิ่งที่ครูให้ด้วยความกระหาย ดร. ฐิติกุล ไชยวัฒน์ ครูผู้รับเป็นอาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์ ครูที่รู้ความเห็นเด่นเรื่องกำลังรอครูอยู่ตรงหน้า ครูได้ให้โอกาสต่อ ความกระหายให้รู้ข้อมูลของผู้วิจัย ทั้งร่วมอกเตียง และเปิดโอกาสให้ผู้วิจัยได้พูดทุกอย่าง ทว่าหลายครั้งที่ผู้วิจัยได้ชุดหลุมฝังตัวเองในขณะที่ลงมือเขียนวิทยานิพนธ์ และพยายามตะกา yan มากจาก

หลุมนั้น ก็ไม่วายที่ครูจะยื่นมือลงมาอุดผู้วิจัยให้ขึ้นจากหลุมเตมอ ครูต้องอคทันกับความบ้างงานของผู้วิจัยที่ทำให้ครูต้องเหนื่อยไปกับผู้วิจัยทุกครั้ง ความดึงดูดของครูทำให้ผู้วิจัยใจจำ แล้วระลึกถึงเสมอ ว่าหากมีโอกาสเป็นครู ครูนักคือต้นแบบของผู้วิจัย

การทำวิทยานิพนธ์ครั้งนี้ยังได้รับความช่วยเหลือจากครูอีกสองท่านคือ อาจารย์สุนิสา ศาสตราจารย์ ครูอันคือ ผู้ช่วยเหลือในการประสานงานกับร้านกาแฟตราชมิตร หากไม่มีครูอัน เจียงคงสันติ ไม่ได้แล้วอย่างแน่นอน ครูอันช่วยชีวิตเจียงฯ ทั้งนี้ผู้วิจัยขอขอบพระคุณ ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.วีรวรรณ วงศ์ปีนพ์ชร์ ที่กรุณาให้คำแนะนำในการทำโครงสร้างวิทยานิพนธ์ครั้งนี้ หากไม่มีครูเข่งานเช่นนี้คงขาดความสมบูรณ์

ในมหาวิทยาลัยพายัพ เป็นสถานศึกษาที่ทำให้ผู้วิจัยได้รับไม่ตรี และเมตตาจากเพื่อน พี่ เจ้าน้าที่ทุกท่าน ทั้งคุณพิริยกร เรืองสุภา เพื่อนที่ให้กำลัง คุณบพิช เศรษฐกรที่ช่วยเหลือในการเก็บข้อมูลแก่ผู้วิจัยมาตลอด คุณภัทรพร อินทัย คุณรัตนา จรัสแสงสุริยา พี่สาวทั้งสองคนที่มักลงยิ้ม และช่วยเหลือผู้วิจัยที่มักหาทางออกไม่ได้เสมอ ขอขอบคุณเพื่อน MBA 19 ทุกท่านที่ร่วมแบ่งปันประสบการณ์ เติมหัวเราะเสมอมา ขอขอบคุณเจ้าน้าที่ห้องสมุด มหาวิทยาลัยพายัพ ทุกท่าน ที่กรุณาช่วยเหลือในการหาหนังสือ และเอกสารในการทำวิทยานิพนธ์ ลิ้งแหล่งนี้คือสิ่งที่ดีที่สุดสำหรับผู้วิจัย

ความสำเร็จของวิทยานิพนธ์นี้ได้รับการอนุเคราะห์จาก คุณพาโชค รุจิรัตน์ ผู้ประกอบการร้านกาแฟตราชมิตร ที่กรุณา และมองความวางใจให้แก่ผู้วิจัยในการศึกษา ทั้งรายละเอียด และข้อมูลที่เป็นประโยชน์ต่อการวิจัย ขอขอบคุณมากครับ

นับตั้งแต่ที่ลมหายใจแรกของผู้วิจัยมีส่องมือที่โอบอุ้ม และครอบปักป้องลูกคนนี้ หลายครั้งที่ผู้วิจัยห้อแท้ ทั้งล้ม สองมือของคุณพ่อสมนึก คุณแม่ยุพิน คำขันแก้วจะประคองให้ผู้วิจัยลูกชื่นยืนได้เสมอมา นอกจากนี้ยังมีพี่สาว และพี่ชาย คุณนงเยาว์ คุณไฟโยว์ ละใจมา ແນื่องนlaysครั้งที่ผู้วิจัยมักคิดเสมอว่าตนเองเป็น “ลูกนกที่แข็งแรง” จึงมักแพ络บินสูงขึ้น สูงขึ้น ด้วยการต่อระดับ

ความสูง ทว่าก็ถูกยกฐานด้วยสายลมอันนุ่มนวลที่เปรียบดั่งมือของผู้มีพระคุณหันสีท่าน ภาพขณะนั้นช่างสวยงาม โลกด้านล่างดูลงไปกับนัดดา มีเพียงลม และอาการที่รายล้อมผู้วิจัยไว้ ยามนี้เหละ ที่ผู้วิจัยจึงคำนึงถึงคำสอนของ พ่อ และ แม่ ที่สอนผู้วิจัย แนะนำให้หันหน้ากลับผู้วิจัยตอกลงมา มือทั้งสี่ก็ยัง คงอยู่ปักป่องผู้วิจัยเสมอ หากไม่มีมือทั้งสี่ ผู้วิจัยคงบินได้ไม่ไกลมากนัก การใบยบินของผู้วิจัย เปรียบดั่งนกที่ต้องการอิสระ และได้รับการปล่อยออกจากความรัก ความเอาใจใส่ รัก พ่อ และแม่ เสมอครับ

สำหรับน้ำเสียงที่ผู้วิจัยไม่ได้กล่าวถึง ผู้วิจัยต้องขอขอบพระคุณ และทางงานชิ้นนี้มี ความผิดพลาด ผู้วิจัยย้อนรับ และจะนำไปปรับปรุงในโอกาสต่อไป

สุดท้ายสิ่งอื่นใดที่มากกว่าความรู้ ท่วงงานวิจัยนี้ได้แสดงถึง “ความสามารถ” ส่วนหนึ่ง ของผู้วิจัย ที่ไม่ได้มากมายมหาศาล หากแต่เปี่ยมด้วย “ความรอบชั้ง” ที่ผู้วิจัยต้องระลึกถึงผู้มี พระคุณที่ได้รักษาไว้ซึ่งต้นทั้งหมด นี้คือสิ่งที่ผู้วิจัยต้อง “สำนึกรัก” และ “ตอบแทน”

พงศ์ศิริ คำขันแก้ว

ชื่อเรื่อง:	อิทธิพลขององค์ประกอบบุคุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้าที่มีต่อความตั้งใจซื้อเครื่องดื่มร้านกาแฟท้องถิ่นตามมิตร ในจังหวัดเชียงใหม่
ผู้จัดทำ:	พงศ์ศิริ คำขันแก้ว
หลักสูตร:	บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต
อาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์หลัก:	ดร.ธนิติกุล ไวยวราณี
วันที่อนุมัติผลงาน:	3 กันยายน 2555
สถาบันการศึกษา:	มหาวิทยาลัยพายัพ จังหวัดเชียงใหม่ ประเทศไทย
จำนวนหน้า:	128 หน้า
คำสำคัญ:	คุณค่าตราสินค้า, ความตั้งใจซื้อ, ร้านกาแฟท้องถิ่น

บทคัดย่อ

การศึกษาครั้งนี้มีวัตถุประสงค์คือ 1) ศึกษาการรับรู้องค์ประกอบบุคุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้า และความตั้งใจซื้อสินค้าเครื่องดื่มร้านกาแฟท้องถิ่นตามมิตร ในจังหวัดเชียงใหม่ และ 2) ศึกษาอิทธิพลขององค์ประกอบบุคุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้าที่มีต่อความตั้งใจซื้อสินค้าเครื่องดื่มร้านกาแฟท้องถิ่นตามมิตร ในจังหวัดเชียงใหม่ ตัวแปรແ Pang ภายนอกในการศึกษาครั้งนี้คือ การรู้จักตราสินค้า ความเชื่อมโยงต่อตราสินค้า การรับรู้คุณภาพของตราสินค้า และความภักดีต่อตราสินค้า ส่วนตัวแปรແ Pang ภายในคือ ความตั้งใจซื้อสินค้า โดยใช้มาตราส่วนประมาณค่า 7 ระดับ ในการศึกษาครั้งนี้ผู้ตอบแบบสอบถาม คือ ลูกค้าที่ซื้อเครื่องดื่มร้านกาแฟท้องถิ่นตามมิตร จำนวน 500 ราย สถิติที่ใช้การวิเคราะห์ประกอบด้วย ความถี่ ร้อยละ ค่าเฉลี่ย ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน ค่าสัมประสิทธิ์สหสัมพันธ์ของเพียร์สัน การวิเคราะห์องค์ประกอบเชิงยืนยัน และการวิเคราะห์โมเดลสมการโครงสร้าง (Structural Equation Model: SEM) ผลการทดสอบค่าความเข้มข้นของแบบสอบถามได้ค่าอัลฟารอนบาก 0.945 ผลการศึกษาสรุปได้ดังนี้

ในด้านการรับรู้องค์ประกอบคุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้า พบฯ กลุ่มตัวอย่างได้ให้ค่าค่าเฉลี่ยการรับรู้องค์ประกอบคุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้า ในระดับปานกลางมีค่าเฉลี่ย 4.18 - 4.36 คือ การรับรู้คุณภาพของตราสินค้า ความเชื่อมโยงต่อตราสินค้า ความภักดีต่อตราสินค้า และ การรู้จักราสินค้า เรียงตามลำดับ สำหรับการรับรู้ความตั้งใจข้อเครื่องดื่มร้านกาแฟท้องถิ่นรามีมิตร พบฯ กลุ่มตัวอย่างมีค่าเฉลี่ยในระดับปานกลางเท่ากับ 4.22

ในการศึกษาครั้งนี้ได้มีการวิเคราะห์โมเดลสมการโครงสร้าง (SEM) เพื่อศึกษาอิทธิพลขององค์ประกอบคุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้าที่มีต่อความตั้งใจข้อสินค้าเครื่องดื่มร้านกาแฟท้องถิ่นรามีมิตร ในจังหวัดเชียงใหม่ ผลการวิเคราะห์พบว่า การรู้จักราสินค้า และความเชื่อมโยงต่อตราสินค้ามีอิทธิพลทางตรงต่อความตั้งใจข้อสินค้าเครื่องดื่มในร้านกาแฟท้องถิ่นรามีมิตร อย่างมีนัยสำคัญทางสถิติที่ระดับ 0.05 การตรวจสอบความสอดคล้องของแบบจำลองพบว่ามีความสอดคล้องกับข้อมูลเชิงประจักษ์ โดยได้ค่าไฟ-แสควร์ เท่ากับ 120.710 ค่าองศาอิสระ (df) มีค่าเท่ากับ 103 ค่านัยสำคัญทางสถิติ (P-value) มีค่าเท่ากับ 0.112 ค่าหากกำลังสองของเศษเหลือเฉลี่ย (RMSEM) มีค่าเท่ากับ 0.019 ค่าดัชนีรวมมาตรฐานของค่าเฉลี่ยกำลังสองของเศษเหลือ (SRMR) มีค่าเท่ากับ 0.026 ค่าดัชนีวัดความสอดคล้อง (GFI) มีค่าเท่ากับ 0.974 ค่าดัชนีวัดระดับความสอดคล้องที่ปรับแล้ว (AGFI) มีค่าเท่ากับ 0.957 และค่า ดัชนีความกลมกลืนเชิงเปรียบเทียบ (CFI) มีค่าเท่ากับ 0.998 โดยตัวแปรในแบบจำลองสามารถอธิบายความแปรปรวนความตั้งใจข้อสินค้าเครื่องดื่มในร้านกาแฟท้องถิ่นรามีมิตรได้ร้อยละ 73

การศึกษาครั้งนี้ได้ให้ข้อเสนอแนะสำหรับผู้ประกอบการธุรกิจร้านกาแฟท้องถิ่นรามีมิตร และผู้ที่สนใจศึกษาด้านคุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้า เพื่อเป็นแนวทางในการเสริมสร้างคุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้า และเสริมสร้างความได้เปรียบในการแข่งขันต่อไป

Title: The Effects of Customer-Based Brand Equity on
Purchase Intention of the Mingmitr Local Coffee
Bars in Chiang Mai Province.

Researcher: Pongsiri Kamkankaew

Degree: Master of Business Administration

Advisor: Tatikul Chaiwun, D.B.A.

Approval Date: 3 September 2012

Institution: Payap University, Chiang Mai, Thailand

Number of Pages: 128 pages

Keywords: Brand Equity, Purchase Intention,
Local Coffee Bars

ABSTRACT

This study aims to i) study the customer perception toward the components of customer-based brand equity as well as their purchase intension for drinking products in the Mingmitr Local Coffee Bars in Chiang Mai Province, and ii) investigate the effects of customer-based brand on their purchase intention of drinking products in the Mingmitr Local Coffee Bars in Chiang Mai Province. In this study, the exogenous variables include brand awareness, brand association, brand perceived quality, and brand loyalty. The only endogenous variable is purchasing intention measured by applying the 7 points Likert scale. Data were collected through questionnaires distributed to the 500 customers of the Mingmitr Local Coffee Bars. To analyze the data, the frequency, the percentage, the means, the standard deviation, the Pearson product

moment correlation coefficient, the confirmatory factor analysis (CFA), and the structural equation modeling (SEM) are applied. Thus, the test of reliability for the questionnaires results in Cronbach's Coefficient Alpha of 0.945.

Results of the study are as the followings:

In terms of the perception of customer-based brand equity components, the respondents provide the moderate mean scores ranging from 4.18 to 4.36 for brand perceived quality, brand association, brand loyalty and brand awareness, respectively. In relation to purchasing intention, the respondents provide the moderate mean scores at 4.22.

In analyzing the effects of customer-based brand equity components on Purchase intention of the Mingmitr Local Coffee Bars, the structural equation modeling (SEM) is applied and shows that brand awareness and brand association were significantly positive effect on purchase intention of the Mingmitr Local Coffee at the significance level of 0.05. The Goodness-of-fit indices of revised model indicates adequate fit in that chi-square = 120.710; df = 103; P-value = 0.112; RMSEM = 0.019; SRMR = 0.026; GFI = 0.974; AGFI = 0.955 and CFI = 0.998. A combination of the model explains 73 percent of the total variance.

In conclusion, for Mingmitr Local Coffee Bars and business educators, this study provides several key recommendations as valuable guidelines to enhance the customer-based brand equity as well as the competitive advantage of branding.

สารบัญ

กิตติกรรมประกาศ	ก
บทคัดย่อภาษาไทย	๑
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ	๒
สารบัญ	๓
สารบัญตาราง	๔
สารบัญภาพ	๕
บทที่ 1 บทนำ	๖
1.1 ความเป็นมา และความสำคัญของปัญหา	๖
1.2 วัตถุประสงค์ของการศึกษา	๕
1.3 ขอบเขตของการศึกษา	๕
1.4 สมมติฐานการวิจัย	๖
1.5 นิยามศัพท์เฉพาะ	๖
1.6 ประโยชน์ที่ได้รับจากการศึกษา	๑๐
บทที่ 2 เอกสาร และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	๑๑
2.1 ความตั้งใจซื้อสินค้า	
2.1.1) ความสำคัญของความตั้งใจซื้อสินค้า	๑๒
2.1.2) ความหมายของความตั้งใจซื้อสินค้า	๑๓
2.1.3) การวัดความตั้งใจซื้อสินค้า	๑๓
2.2 แนวคิดเกี่ยวกับความเกี่ยวพันของสินค้า	๑๔
2.3 แนวคิดเกี่ยวกับตราสินค้า	๒๑

2.3 แนวคิดคุณค่าตราสินค้า	29
2.3.1) คำจำกัดความของคุณค่าสินค้า	30
2.3.2) มุมมองคุณค่าตราสินค้า	31
2.3.3) การนำแนวคิดคุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้า มาประยุกต์ใช้ต่อธุรกิจร้านกาแฟในประเทศไทย	38
2.4 องค์ประกอบคุณค่าตราสินค้าที่มีผลต่อความตั้งใจซื้อสินค้าของลูกค้า	40
2.4.1) การรู้จักตราสินค้า (Brand Awareness)	41
2.4.2) ความเชื่อมโยงต่อตราสินค้า (Brand Association)	46
2.4.3) การรับรู้คุณภาพของตราสินค้า (Brand Perceived Quality)	53
2.4.4) ความภักดีต่อตราสินค้า (Brand Loyalty)	59
2.5 ครอบแนวคิด และโนเดลสมการโครงสร้างสมมติฐานในการวิจัย	66
2.5.1) ครอบแนวคิดในการวิจัย	65
2.5.2) โนเดลสมการโครงสร้างสมมติฐานในการวิจัย	66
บทที่ 3 วิธีการวิจัย	68
3.1 ประชากร และกลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการวิจัย	68
3.2 ประเภทของข้อมูลที่ใช้ในการวิจัย	70
3.3 ตัวแปรที่ใช้ในการวิจัย	71
3.4 เครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย	72
3.5 การสร้าง และทดสอบคุณภาพของเครื่องมือที่ใช้ในการวิจัย	74
3.6 การเก็บรวบรวมข้อมูล	75
3.7 การวิเคราะห์ข้อมูล	76

บทที่ 4 ผลการวิจัย	80
4.1 ผลการวิเคราะห์ข้อมูลทั่วไปของกลุ่มตัวอย่าง	83
4.2 ผลการวิเคราะห์การระลึกถึงตราสินค้า และคำชี้วัดของเครื่องดื่มร้านกาแฟ ท่องถิ่นตามมีมิตราของกลุ่มตัวอย่าง	89
4.3 ผลการวิเคราะห์การรับรู้ความตั้งใจชี้อตราสินค้า และ องค์ประกอบคุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้าเครื่องดื่มร้านกาแฟ ท่องถิ่นตามมีมิตรา	90
4.3.1) การรับรู้ความตั้งใจชี้อตราสินค้าตราสินค้า เครื่องดื่มร้านกาแฟท่องถิ่นตามมีมิตรา	91
4.3.2) การรับรู้องค์ประกอบคุณค่าตราสินค้า จากมุมมองของลูกค้า	93
4.4 ผลการวิเคราะห์ความตั้มพันธ์ระหว่างตัวแปรลังเกดลได้	100
4.5 ผลการวิเคราะห์องค์ประกอบเชิงยืนยันของตัวแปรที่ใช้ในการศึกษา	102
4.5.1) ผลการวิเคราะห์องค์ประกอบเชิงยืนยันองค์ประกอบ คุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้า ด้านการรู้จักราสินค้า	102
4.5.2) ผลการวิเคราะห์องค์ประกอบเชิงยืนยันองค์ประกอบ คุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้า ด้านความเชื่อมโยงต่อตราสินค้า	103
4.5.3) ผลการวิเคราะห์องค์ประกอบเชิงยืนยันองค์ประกอบ คุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้า ด้านการรับรู้คุณภาพของตราสินค้า	104

4.5.4) ผลการวิเคราะห์องค์ประกอบเชิงยืนยันของค์ประกอบ	
คุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้า	
ด้านความก้าดีต่อตราสินค้า	106
4.6 ผลการวิเคราะห์อิทธิพลขององค์ประกอบคุณค่าตราสินค้าจากมุมมอง	
ของลูกค้าที่มีผลต่อความตั้งใจซื้อสินค้าเครื่องดื่มร้านกาแฟท้องถิ่นตามมิตร	107
บทที่ 5 สรุปผลการศึกษาวิจัย ภิปรายผล และข้อเสนอแนะ	114
5.1 สรุปผลการวิเคราะห์ข้อมูลทั่วไปของกลุ่มตัวอย่าง	114
5.2 สรุปผลการวิเคราะห์ระดับการรับรู้ความตั้งใจซื้อ และ	
องค์ประกอบคุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้า	
เครื่องดื่มร้านกาแฟท้องถิ่นตามมิตร	116
5.3 สรุปผลการวิเคราะห์อิทธิพลขององค์ประกอบคุณค่าตราสินค้า	
จากมุมมองของลูกค้าที่มีต่อความตั้งใจซื้อสินค้าเครื่องดื่มร้านกาแฟท้องถิ่น	
ตามมิตร	118
5.4 ภิปรายผลการวิจัย	110
5.4.1) การรับรู้ความตั้งใจซื้อสินค้าเครื่องดื่ม,	
ร้านกาแฟท้องถิ่นตามมิตร	120
5.4.2) การรับรู้องค์ประกอบคุณค่าตราสินค้า	
จากมุมมองของลูกค้า	120
5.4.3) อิทธิพลขององค์ประกอบคุณค่าตราสินค้าจากมุมมอง	
ของลูกค้าที่มีต่อความตั้งใจซื้อเครื่องดื่มร้านกาแฟท้องถิ่น	
ตามมิตร	123

5.5 ข้อเสนอแนะ	126
5.5.1) ข้อเสนอแนะจากการวิจัย	126
5.5.2) ข้อเสนอแนะเพื่อการวิจัยครั้งต่อไป	128
บรรณานุกรม	130
ภาคผนวก ก หนังสือขออนุญาตศึกษาดูงานค่าใช้จ่ายในการดำเนินการและประเมินผล	139
ภาคผนวก ข แบบสอบถาม	141
ภาคผนวก ค ข้อมูลอุดสา่งรวมธุรกิจร้านกาแฟเจ็งหวัดเที่ยงใหม่ และ	
ข้อมูลธุรกิจร้านกาแฟตามวิธีการวิเคราะห์	152
ภาคผนวก ง ข้อคิดเห็นที่ได้จากการสังเคราะห์แนวคิด และงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	157
ภาคผนวก จ ผลการวิเคราะห์ค่า Tolerance และ ค่า VIF	163
ภาคผนวก ฉ ผลการวิเคราะห์ของค่าประกอบเชิงยืนยันองค์ประกอบบุคลุณค่าตรวจสอบค่ามาตรฐานค่า	
จากมุมมองของลูกค้าด้านการรู้จักตราสินค้า	168
ภาคผนวก ช ผลการวิเคราะห์ของค่าประกอบเชิงยืนยันองค์ประกอบบุคลุณค่าตรวจสอบค่ามาตรฐานค่า	
จากมุมมองของลูกค้าด้านความเชื่อมโยงต่อตราสินค้า	175
ภาคผนวก ซ ผลการวิเคราะห์ของค่าประกอบเชิงยืนยันองค์ประกอบบุคลุณค่าตรวจสอบค่ามาตรฐานค่า	
จากมุมมองของลูกค้าด้านการรับรู้คุณภาพของตราสินค้า	182
ภาคผนวก ฌ ผลการวิเคราะห์ของค่าประกอบเชิงยืนยันองค์ประกอบบุคลุณค่าตรวจสอบค่ามาตรฐานค่า	
จากมุมมองของลูกค้าด้านความภักดีต่อตราสินค้า	189
ภาคผนวก ญ ผลการทดสอบความต่อเนื่องของโมเดลสมการโครงสร้างในการวิจัย	196
ประวัติของผู้วิจัย	212

สารบัญตาราง

ตารางที่ 2.1 แสดงการสรุปมุมมองคุณค่าตราสินค้า	37
ตารางที่ 3.1 แสดงจำนวนข้อความของความตั้งใจชื่อ องค์ประกอบคุณค่า ตราสินค้าของลูกค้า และค่าสมปะสิทธิ์อัลฟารอนบอค	75
ตารางที่ 3.2 แสดงสรุปเกณฑ์การตรวจสอบความสอดคล้องของแบบจำลอง	79
ตารางที่ 4.1 แสดงค่าความถี่ และค่าร้อยละจำแนกตามข้อมูลด้านประชากรศาสตร์	84
ตารางที่ 4.2 แสดงค่าความถี่ และค่าร้อยละจำแนกตามข้อมูลด้านพฤติกรรมผู้บริโภค	87
ตารางที่ 4.3 แสดงค่าความถี่ และค่าร้อยละของภาวะลีกถึงตราสินค้า และคำวัญ เครื่องดื่มร้านกาแฟห้องถินตรามิ่งมิตร	90
ตารางที่ 4.4 แสดงค่าเฉลี่ย และส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐานของตัวแปรความตั้งใจชื่อ และ องค์ประกอบคุณค่าตราสินค้าจากมุมมองของลูกค้า	91
ตารางที่ 4.5 แสดงค่าเฉลี่ย และค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานการรับรู้ของความตั้งใจ ชื่อสินค้าเครื่องดื่มกาแฟตรามิ่งมิตร	92
ตารางที่ 4.6 แสดงค่าเฉลี่ย และค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานการรับรู้ขององค์ประกอบ คุณค่าตราสินค้าเครื่องดื่มกาแฟตรามิ่งมิตรด้านการรู้จักตราสินค้า	93
ตารางที่ 4.7 แสดงค่าเฉลี่ย และค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานการรับรู้ขององค์ประกอบ คุณค่าตราสินค้าเครื่องดื่มกาแฟตรามิ่งมิตรด้านความเชื่อมโยงต่อตราสินค้า	95
ตารางที่ 4.8 แสดงค่าเฉลี่ย และค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานการรับรู้ขององค์ประกอบ คุณค่าตราสินค้าเครื่องดื่มกาแฟตรามิ่งมิตรด้านภาพของตราสินค้า	97
ตารางที่ 4.9 แสดงค่าเฉลี่ย และค่าเบี่ยงเบนมาตรฐานการรับรู้ขององค์ประกอบ คุณค่าตราสินค้าเครื่องดื่มกาแฟตรามิ่งมิตรด้านความภาคภูมิ	99
ตารางที่ 4.10 แสดงค่าสมปะสิทธิ์สนับสนุนของเพียร์สันระหว่างตัวแปรสังเกตได้	101

ตารางที่ 4.11 ผลการวิเคราะห์อิทธิพลทางตรง อิทธิพลรวมของตัวแปรสาเหตุที่ส่งผลต่อ ตัวแปรผล และค่าสัมประสิทธิ์ของตัวพยากรณ์	111
ตารางที่ 4.12 แสดงสรุปผลการตรวจสอบความสอดคล้องของโนเดลสมการโครงสร้าง	112

PAYAP UNIVERSITY

สารบัญภาพ

ภาพที่ 2.1 แสดงรูปแบบของความเกี่ยวพันของสินค้าอุตสาหกรรม	17
ภาพที่ 2.2 แสดงการเปรียบเทียบระดับความเกี่ยวพันของสินค้าในระดับต่ำ และระดับสูง	18
ภาพที่ 2.3 แสดงความเกี่ยวพันของสินค้ากับความคิด และความรู้สึกของลูกค้า	20
ภาพที่ 2.4 แสดงปัจมิตรความโดยเด่นของตราสินค้า	25
ภาพที่ 2.5 แสดงกลุ่มของลินทรัพย์ของตราสินค้าของ Aaker 1991	32
ภาพที่ 2.6 โครงสร้างคุณค่าตราสินค้าของ Keller 1993	34
ภาพที่ 2.7 แสดงกรอบความคิดในการวิจัย	65
ภาพที่ 2.8 แสดงโมเดลสมการโครงสร้างสมมติฐาน	67
ภาพที่ 4.1 ผลการวิเคราะห์องค์ประกอบเชิงยืนยันองค์ประกอบคุณค่าตราสินค้าจาก มุมมองของลูกค้าด้านการรู้จักตราสินค้า	103
ภาพที่ 4.2 ผลการวิเคราะห์องค์ประกอบเชิงยืนยันองค์ประกอบคุณค่าตราสินค้าจาก มุมมองของลูกค้าด้านความเชื่อมโยงต่อตราสินค้า	104
ภาพที่ 4.3 ผลการวิเคราะห์องค์ประกอบเชิงยืนยันองค์ประกอบคุณค่าตราสินค้าจาก มุมมองของลูกค้าด้านการรับรู้คุณภาพที่มีต่อตราสินค้า	105
ภาพที่ 4.4 ผลการวิเคราะห์องค์ประกอบเชิงยืนยันองค์ประกอบคุณค่าตราสินค้าจาก มุมมองของลูกค้าด้านความภักดีต่อตราสินค้า	106
ภาพที่ 4.5 ผลการวิเคราะห์โมเดลสมการโครงสร้างที่ยังไม่มีความสอดคล้องกับ ข้อมูลเชิงประจักษ์	108
ภาพที่ 4.6 ผลการวิเคราะห์โมเดลสมการโครงสร้างที่ปรับให้มีความสอดคล้องกับข้อมูล	110