

NEGOTIATING A SYLLABUS WITH MIXED-L1 BEGINNERS IN THAILAND



Presented in Partial Fulfillment of the Requirement for the Degree of MASTER OF ARTS

IN

TEACHING ENGLISH TO SPEAKERS OF OTHER LANGUAGES

Faculty of Arts

PAYAP UNIVERSITY

February 2011



7	Τ.	4]	۵

: Negotiating a syllabus with mixed-L1 beginners in Thailand

Researcher

: Erika Pedersen

Degree

: Master of Arts in Teaching English to Speakers of Other Languages

Advisor

Associate Professor Jonathan Leather, Ph.D.

Approval Date: 16 February 2011

Institution

: Payap University, Chiang Mai, Thailand

This Thesis is approved by:

	Committee Chair	
	(Associate Professor Varunee Boon-Long, Ph.D.)	
•	Joro La Lection Committee Member	er
	(Associate Professor Jonathan Leather, Ph.D.)	
	lear Wa Hanakul Committee Member	er
	(Pearl Wattanakul, Ph.D.)	

'ลอทปู
1824 Time 10500 27 791
11 17 13 ou Ray wa 54

Copyright © Erika Pedersen Payap University 2011

ACKNOWLEDGEMENTS

I would like to give my sincerest thanks to Dr. Jonathan Leather for his never-ending patience and his ability to guide me to my own conclusions through thought-provoking questions. I would also like to thank Aj Leon for suggesting this program and for giving me the opportunity to study and work. Also, a big thank you to the teachers who accommodated my schedules and encouraged me along the way. Finally, I would like to thank all of my students the last three and a half years. They are truly the reason why I wanted to earn my Masters and to do this study. Seeing their potential and hoping in some way to help them attain their very best, along with the many small rewards along the way, are a constant reminder of why I enjoy teaching them so much.

Erika Pedersen February 2011 Title:

Negotiating a syllabus with mixed-L1 beginners in Thailand

Researcher:

Erika Pedersen

Degree:

Master of Arts in Teaching English to Speakers of Other

Languages

Advisor:

Associate Professor Jonathan Leather Ph.D.

Approval Date:

16 February 2011

Institution:

Payap University, Chiang Mai, Thailand

Number of Pages:

63

Keywords:

negotiated syllabus, curriculum, teacher researcher, adult

learners, Thailand, qualitative study

ABSTRACT

Research on language learning has shown the importance of learning through experiences, interaction with others, and the creation by the student of an internal syllabus that may or may not correlate to that of the class. The negotiated syllabus allows a framework for incorporating student involvement and authentic language work in order to create a learning environment where the student and teacher are able to work collaboratively towards shared goals. The commonly held view of the typical Asian classroom is one where students learn by rote and the teacher sets the tone, pace, and agenda for the class. This provides a contrast to the collaborative nature of the negotiated syllabus. Seeking to discover how students would respond to a negotiated syllabus, what impacts a negotiated syllabus can have on learner autonomy, and how the negotiation process unfolds, this study followed a group of young adults from hill tribe regions of Burma and Thailand in an entry-level English course. Through questionnaires, journals, and other student feedback, a picture was constructed of the rewards and challenges to negotiating with this class. The data show that the level of the class created challenges to implementing the negotiated syllabus to its full extent. However, the students' responses to the syllabus showed that they were open to new ways of learning and were not only capable, but willing, to assist in planning their language learning. In addition, some students exhibited increased tendencies to take control of their learning. An evaluation of the process outlined by Breen and Littlejohn (2000), suggestions for modifications to the process, and implications for future research are presented.

ซื่อเรื่อง:

การใช้หลักสูตรแบบเจรจาต่อรองใน**ชั้นเรีย**นระดับเริ่มต้น

ที่ผู้เรียนใช้ภาษาแม่ที่แตกต่างกันในประเทศไทย

ผู้จัดทำ:

เอริก้า เพ็ดเดอร์เซ็น

หลักสูตร:

หลักสูตรศิลปศาสตรมหาบัณฑิต

(สาขาวิชาการสอนภาษาอังกฤษแก่ผู้พูดภาษาอื่น)

มหาวิทยาลัยพายัพ จังหวัดเชียงใหม่ ประเทศไทย

อาจารย์ที่ปรึกษาวิทยานิพนธ์หลัก:

รองศาสตราจารย์ ดร. โจนาธาน เลเธอร์

วันที่อนุมัติผลงาน:

16 กุมภาพันธ์ 2554

จำนวนหน้า:

63

คำสำคัญ:

หลักสูตรแบบเจรจาต่อรอง, หลักสูตร, นักวิจัยที่เป็นผู้สอน,

ผู้เรียนที่เป็นผู้ใหญ่, ประเทศไทย, การศึกษาเชิงคุณภาพ

บทคัดย่อ

การวิจัยด้านการเรียนภาษาได้แสดงให้เห็นถึงความสำคัญของการเรียนรู้ภาษาโดยผ่าน
ประสบการณ์ การมีปฏิกิริยากับบุคคลอื่นและสร้างสรรค์โดยนักเรียนภายในหลักสูตรที่อาจจะมี
หรืออาจจะไม่มีสัมพันธ์กับชั้นเรียนนั้น ๆ หลักสูตรการเจรจาต่อรองจัดเป็นกรอบโครงสร้าง
หลักสูตรที่ประสานการมีส่วนร่วมของนักเรียนและภารกิจที่ใช้ภาษาที่เกิดในสภาพจริงเข้าด้วยกัน
เพื่อสร้างสภาพแวดล้อมทางด้านการเรียนที่นักเรียนและอาจารย์สามารถทำงานร่วมกันเพื่อบรรลุ
สู่เป้าหมายที่กำหนดเวื้อหา แนวทาง ความช้าเรือของการเรียนในชั้น ซึ่งแตกต่างจากหลักสูตรการเจรจา
ต่อรองที่เป็นการร่วมมือกัน การศึกษานี้มุ่งที่จะค้นหาว่านักเรียนมีการตอบสนองต่อหลักสูตรการ
เจรจาต่อรองอย่างไร ผลกระทบอะไรที่หลักสูตรการเจรจาต่อรองมีต่อการเรียนรู้ด้วยตนเองและ
กระบวนการเจรจาต่อรองเป็นอย่างไรงานวิจัยนี้เป็นผลจากการติดตามศึกษาวัยรุ่นตอนปลายกลุ่ม
หนึ่งที่เป็นชาวเขาทั้งพม่าและไทยในการเรียนวิชาภาษาอังกฤษในระดับเริ่มต้น โดยการใช้
แบบสอบถาม บันทึกประจำวันและความคิดเห็นสะท้อนกลับจากนักเรียน หลักสูตรได้ถูกสร้างขึ้น
จากการให้รางวัลและการท้าทายเพื่อใช้ในการเจรจาต่อรองกับผู้เรียนในขั้นเรียน ข้อมูลแสดงให้
เห็นว่าระดับชั้นของผู้เรียนทำให้เกิดการท้าทายต่อการใช้หลักสูตรการเจรจาต่อรองเป็นอย่างมาก

อย่างไรก็ตามในเรื่องเกี่ยวกับปฏิกิริยาตอบสนองของนักเรียนต่อหลักสูตรชนิดนี้ ปรากฏว่านักเรียน เปิดรับวิธีการเรียนรู้แบบใหม่นี้และยังเต็มใจช่วยเหลือในการวางแผนการเรียนรู้ นอกจากนั้นยังมี แนวโน้มที่จะเข้ามามีบทบาทในการกำหนดและควบคุมการเรียนรู้ของตนเองเพิ่มมากขึ้น งานวิจัย นี้ได้นำเสนอการประเมินกระบวนการโดยยึดแนวทางของ Breen and Littlejohn (2000) ข้อเสนอแนะสำหรับการแก้ไขดัดแปลงกระบวนการและการนำไปประยุกต์ใช้สำหรับการทำวิจัยใน อนาคต



TABLE OF CONTENTS

Acknowledgements	i
Abstract	i
บทคัดย่อ	
List of Figures	
List of Tables	12
List of Appendices	
	X
Chapter 1 Introduction	1
Chapter 1 Introduction	1
1.2 Research Questions	 1
1.3 Significance of the Study	∠ 2
1.3 Significance of the Study1.4 Limitations of the Investigation	J
1.5 Definition of Terms	7 1
1.6 Organization of the Thesis	7 4
	••••
Chapter 2 Review of the Literature: Negotiated Syllabus	. 6
2.1 Introduction	6
2.2 Moving Towards the Negotiated Syllabus	6
2.2.1 English for Specific Purposes	6
2.2.2 Communicative Language Teaching	7
2.2.3 Learner-Centred Approaches	7
2.3 The Negotiated Syllabus	7
2.3.1 Definition of the Negotiated Syllabus	7
2.3.2 Description of a Negotiated Syllabus	8
2.3.3 Principles of Negotiation	9
2.3.4 Negotiation and Evaluation	9
2.4 Ethnographic Study in the ESL Classroom	9
2.5 Role of Learner Autonomy in a Negotiated Syllabus	10
2.5.1 Definition of Learner Autonomy	10
2.5.2 Description of Learner Autonomy	10
2.5.3 Implications for the Negotiated Syllabus	12
2.6 Teacher and Learner Roles in the Negotiated Syllabus	12
2.6.1 Teacher Roles	12
2.6.2 Learner Roles	13
2.6.3 Teacher as Researcher	14

2.7 Cultural Implications of the Negotiated Syllabus	15
2.7.1 Impact of Culture on Negotiation	15
2.7.2 Views on Negotiation in Asia	15
2.8 Summary	16
<u> </u>	10
Chapter 3 Methodology	1.0
3.1 Introduction	10
3.2 Design and Assumptions	
3.3 Site	10
3.3.1 Classroom Setting	10
3.3.2 School Setting	10
3.4 Participants	• •
3.5 Instruments	20
3.6 Data Collection Procedures	22
3.6.1 On-going	22
3.6.2 Weekly Dialogue Journals	23
3.6.2 Weekly Dialogue Journals	23
3.6.4 Mid-term and End of Term Evaluation and Observation	22
3.7 Data Analysis Strategies	23
3.8 Methods of Achieving Reliability and Validity	24
3.8.1 Explicit Methodology, Analysis and Results	24
3.8.2 Length of Study	21
3.8.3 Teacher-as-researcher	24
3.8.4 Triangulation of Data	24
3.9 Summary	24
Chapter 4 Results	26
4.1 Introduction	26
4.2 Description of the Dataset	26
4.3 Participant Demographics	29
4.3.1 The Teacher-researcher	29
4.3.2 The Students	29
4.4 Documenting the Negotiation Process in this Classroom	31
4.4.1 Step 1 – Negotiated Decisions	31
4.4.2 Step 2 – Actions	33
4.4.3 Step 3 – Evaluation	33
Lesson Plan Elements to Facilitate Negotiation	34
4.6 Student Reactions and Perceptions of the Process	34
1.7 Impact of Student Culture and Background	35

4.7.1 Background	34
4.7.2 Relevance of standard teaching resources	3:
4.7.3 Teacher and student roles	36
4.8 Challenges Throughout the Term	3′
4.8.1 Verbal responses	25
4.8.2 Student abilities	30
4.8.3 Course content	4(
4.8.4 How much to tailor the class	
4.8.5 English as medium of instruction	
4.9 Unforeseen Themes That Emerge	
4.9.1 Affective attributes of the teacher and students	
4.9.2 Group dynamics	10
4.9.3 Importance of English	40
4.10 Towards a Definition of Ownership	40 10
4.10.1 Incidences of student directed learning	رج 40
4.11 Student Responses to Negotiation – Case Studies	50
4.11.1 Student A: Niran	51
4.11.2 Student B: Sakda	52
4.11.2 Student B: Sakda	52
Chapter 5 Discussion	56
5.1 Evaluating the Process of Syllabus Negotiation	50 56
5.1.1 Strong negotiated syllabus versus weak negotiated syllabus	56
5.1.2 Effect of the teacher-as-researcher on the study	50
5.2 Evaluating the Results of the Negotiated Syllabus	57 57
5.2.1 Minimum level of English needed for negotiation	57 50
5.2.2 Ability of English to enable a departure from cultural norms	50
5.2.3 English as primary language of instruction	50
5.2.4 Expectations of the teacher	50
5.2.5 Inter-connected results – Student verbal responses	60
5.2.6 Possible impact on students	60
5.3 Lessons Learned: Syllabus and lesson plans	61
5.4 Implications for Further Research	62
	02
References	64
Appendices	

LIST OF FIGURES

Figure 1. Process syllabus framework	8
Figure 2. Range of negotiated decisions	8
Figure 3. Principles of negotiation	9
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	
X ·	

LIST OF TABLES

Table 1. Summary of Students' Responses to: What is a student's job? What is a	
teacher's job?	6
Table 2. Summary of Students' Responses to: What do you want?/Why are you h	ere
T-11-2-22	9
Table 3. Niran's responses to the questions on student motivation	1
Table 4. Niran's responses to the questions on student interests.	2
Table 5. Sakda's responses to the questions on student motivation	4
Table 6. Sakda's responses to the questions on student interests	1
Table 7. Class focus: Possible phases of negotiation	т 7
Table 8. Activities that were well-received by students	, 1
Table 9. Teaching methods that were well-received by students	1 2

LIST OF APPENDICES

Appendix A: Student Profiles	67
Appendix B: Journal Topics - Decision-making	
Appendix C: Mid-semester Evaluation Form	
Appendix D: Observer's Comments Form	
Appendix E: New Student Application and Interview Questions	75
Appendix F: English Reading and Writing Syllabus Questionnaire	
Appendix G: Observation Class Lesson Plan and Handout	81
Appendix H: Semester Self-Evaluation	85
Appendix I: Journal Topics Chosen	87
Appendix J: Niran's Journal Entry - Questions About the Class	89
Appendix K: Sakda's Journal Entry - Questions About the Class	
Appendix L: Sakda's Journal Entry – A time you had to apologize	93
Appendix M: Teacher Reflections – Representative Selections	