

## บทที่ 1

### บทนำ

#### 1.1 ความเป็นมาและความสำคัญของการวิจัย

งานหัดทดลองถือว่าเป็นวัฒนธรรมอย่างหนึ่งของคนไทยที่ได้รับการพัฒนาสืบบทอดมาต่อเนื่องแล้วรุ่นแล้ว โดยที่ในแต่ละท้องถิ่นค่างกันมีความเป็นเอกลักษณ์ของคนเอง ทั้งวัฒนธรรม และรูปแบบซึ่งมีความงามโดดเด่นที่แตกต่างกันออกไป

หลังจากที่ประเทศไทยประสบปัญหาภัยคุกคามรุนแรงในปี พ.ศ.2540 รัฐบาลไทยได้พยายามแก้ไขโดยเร่งส่งเสริมการส่งออกสินค้าต่างๆ เพื่อนำรายได้เข้าประเทศช่วยลดหนี้สาธารณะและเพิ่มเงินสำรองของประเทศไทย ในการคุ้มครองสินค้าที่ส่งออกทั้งหมด พบว่าสินค้าหัดทดลอง เกษตรกรรม และเกษตรอุดมสាលากรรม เป็นสินค้าที่ส่งออกที่สามารถดึงเงินตราต่างประเทศได้สูงมาก เพราะเป็นสินค้าที่ใช้วัสดุคุณภาพจากภายในประเทศไทยเป็นส่วนใหญ่เมื่อเทียบกับสินค้าประเภทอื่นๆ

สำหรับในกลุ่มผู้ผลิตงานหัดทดลองในประเทศไทยและต่างประเทศ ลักษณะการผลิตทำเพื่อไว้ใช้บริโภคภายในครัวเรือนและเลิกเปลี่ยนภาษในหมู่บ้าน ต้องมีสีสันสวยงามดูออกไปมากขึ้น การผลิตงานหัดทดลองจึงเปลี่ยนจากการผลิตเพื่อใช้งานครัวเรือนเพียงอย่างเดียวมาเป็นการผลิตเพื่อจำหน่ายและการส่งออก ทำให้เกิดเป็นระบบคลาด มีการจ้างหนาย ประชาชนในท้องถิ่นมีรายได้เพิ่มขึ้น ในเวลาเดียวกันรัฐเองก็ถึงเห็นว่าการผลิตสินค้าหัดทดลองเป็นแนวทางหนึ่งที่จะทำให้ประชาชนมีรายได้เพิ่มขึ้น เป็นการแก้ไขปัญหาการว่างงานของเกษตรกร และเป็นการส่งเสริมการนำวัสดุดีที่มีในท้องถิ่นมาใช้ให้เป็นประโยชน์ หรือทำให้มีค่าเพิ่มขึ้น จึงได้ส่งเสริมการใช้และผลิตหัดทดลองในเชิงอุดมสាលากรรม ซึ่งกลุ่มผู้ผลิตจำเป็นต้องเรียนรู้หลักอย่าง เพื่อที่จะปรับตัวให้สามารถดำเนินอาชีพหัดทดลองต่อไปได้ (กัญญา ชุมพิริยะ, 2531 : 13)

ในปัจจุบันในประเทศไทยได้มีการนำเสน�이จากผู้คนช่วงปัจจุบันประดิษฐ์เป็นผลิตภัณฑ์หัดทดลองประเภทต่างๆ ทั้งประเภทใช้สอยเป็นภาชนะและของตกแต่งบ้าน จ้าน้ำขึ้นทั้งในประเทศไทย และส่งออกไปยังต่างประเทศ ผลิตภัณฑ์จากเส้นใยผ้าคนชาวยิวที่กำกันในภาคเหนือ เช่น จังหวัดพะเยา จังหวัดอุตรดิตถ์ จังหวัดพิษณุโลก และจังหวัดเชียงใหม่ เป็นต้น ส่วนใหญ่เป็นหัดทดลองในครอบครัวที่สืบทอดกันมาตั้งแต่โบราณการซักล้างงานหัดทดลองมากับระบบทุรุษสืบทอดกันมา ส่วนใหญ่จะจัดทำขึ้นเพื่อใช้ในครัวเรือน (กองอุดมสាលากรรมในครอบครัว, 2533 : 17)

ซึ่งที่ผ่านมาปัญหาของผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากเส้นใยพักพบว่าบังมีอยู่เป็นจำนวนมาก เช่น เมื่อเมืองกาฬสินธุ์ทำให้ผลิตภัณฑ์ที่เป็นรากน้ำด้วยความสวยงาม คุณค่าของผลิตภัณฑ์ก็ลดลง และนำไปปัจจุบันยังคงต่างประเทศไม่ได้ ทำให้ตลาดไม่เข้ามาดูแลท่าที่ควร ดังนั้นสถาบันวิจัยวิทยาศาสตร์ แห่งประเทศไทย จึงได้ทำการศึกษาวิจัยหาสารเคมีป้องกันเชื้อร้า (Fungicide) ชนิดที่เหมาะสมกับเส้นใยพืช ทั้งนี้โดยเน้นที่ความปลอดภัยในการใช้งานที่สุด และจะต้องไม่มีผลกระทบต่อสิ่งแวดล้อม (กองอุตสาหกรรมในครอบครัว, 2533 : 20)

สำหรับจังหวัดเพชรบูรณ์เป็นอีกจังหวัดหนึ่งในภาคเหนือตอนบนที่มีการผลิตงานหัตถกรรมจากพักพบว่าในครอบครัวมีสินค้าหลากหลายประเภทและมีการผลิตกระจาดอยู่เบนจะทุกอำเภอ มีผลิตมากในอำเภอเมือง ซึ่งกลุ่มผู้ผลิตชุมชน งานหัตถกรรมจากพักพบของอําเภอเมือง จังหวัดเพชรบูรณ์มีด้วยกันหลากหลายกลุ่มเช่น

1. กลุ่มอาชีพจักงานพักพบว่า บ้านแม่ไสทุ่ง ตำบลลุมไส
2. กลุ่มผลิตภัณฑ์พักพบว่า บ้านสันป่าม่วง ตำบลลุมสันป่าม่วง
3. กลุ่มจักงานพักพบว่า ตำบลบ้านคำ
4. กลุ่มผลิตภัณฑ์พักพบว่า ตำบลลุมแม่ก่า
5. กลุ่มผลิตภัณฑ์พักพบว่า ตำบลท่าเข้าปี
6. กลุ่มแม่บ้านเกษตรกรหัวยศีนพัฒนา บ้านหัวยศีน พับลบ้านคำ
7. กลุ่มสตรีสหกรณ์ผู้ผลิตหัตถกรรมพักพบชาวบ้านหัวยศีน บ้านหัวยศีนเนื่อง ตำบลบ้านคำ
8. กลุ่มจักงานพักพบว่า ตำบลบ้านคำ
9. กลุ่มจักงานพักพบว่าบ้านแม่ไส ตำบลลุมไส
10. กลุ่มจักงานพักพบว่าบ้านป่าม่วง ตำบลลุมสันป่าม่วง
11. กลุ่มหัตถกรรมพักพบชาวบ้านสันป่าม่วง ตำบลลุมสันป่าม่วง

เช่นในปี พ.ศ. 2547 กลุ่มแม่บ้านเกษตรกรหัวยศีนพัฒนา ตำบลบ้านคำ เป็นกลุ่มผู้ผลิตชุมชนที่ได้รับรางวัลสินค้าสุดยอดหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ (สินค้าระดับ 5 ดาว) พ.ศ. 2547 ของจังหวัดเพชรบูรณ์มาตรฐานผลิตภัณฑ์สินค้าชุมชน (นพช.) : 39/2546 ในโครงการหนึ่งตำบลหนึ่งผลิตภัณฑ์ของรัฐบาล และมีอิทธิราษฎร์กลุ่มที่ได้รับรางวัลในสินค้าระดับ 4 ดาว ของจังหวัดเพชรบูรณ์ [www.thaitambon.com](http://www.thaitambon.com) (1/7/2548) ซึ่งสินค้าของกลุ่มผู้ผลิตงานหัตถกรรมจากพักพบของจังหวัดเพชรบูรณ์ให้อยู่จะเป็นสินค้าของที่ระลึก ของใช้ เครื่องประดับ และของตกแต่ง เช่น ถ้วยใส่ผลไม้ กระดาษ กระเบื้อง ตะกร้าใส่เสื้อผ้า รองเท้า เป็นต้น ตลาดส่วนใหญ่จัดให้กับคนท่องถิ่น และนักท่องเที่ยวที่เดินทางมาที่บ้านจังหวัดเพชรบูรณ์ และบางส่วนส่งไปขายยังส่วนกลางและจังหวัด

ใกล้เคียง ซึ่งผลจากการที่ประชาชนจังหวัดพะเยาได้รับการส่งเสริมสนับสนุนพัฒนาการทำผลิตภัณฑ์จากผ้าตอบชาวบ้านย่างจริงจังจากส่วนราชการที่เกี่ยวข้อง อันได้แก่ สำนักงานอุตสาหกรรมจังหวัดพะเยา ศูนย์ส่งเสริมอุตสาหกรรมภาคเหนือ และกองอุตสาหกรรมในครอบครัว กรมส่งเสริมอุตสาหกรรมกระทรวงอุตสาหกรรม ทำให้รายถูกรวมทั้งสิ้น 114 คน จาก 4 หมู่บ้าน ได้แก่ บ้านห้วยเตียน บ้านด้ำ บ้านสันป่าม่วง บ้านแม่ใส บ้านด้าเหลา มีอาชีพเด็กและอาชีพเสริมสามารถมีรายได้จากการทำผลิตภัณฑ์จากผ้าตอบชาว จำนวนรายเป็นรายได้สุ่นเจือครอบครัวในแต่ละเดือน (สำนักงานอุตสาหกรรมจังหวัดพะเยา, 2541 : 135 ) จากการลงพื้นที่ในช่วงเดือนมีนาคม พ.ศ. 2548 และทำการพูดคุยกับประธานกลุ่มฯ และสมาชิกกลุ่มผู้ผลิตงานหัตถกรรมจากผ้าตอบชาวกลุ่มต่าง ๆ ของจังหวัดพะเยา ถึงสถานการณ์ทางด้านการตลาด โดยเฉพาะทางค้านปริมาณขอขายของสินค้า งานหัตถกรรมจากผ้าตอบชาวของจังหวัดพะเยาพบว่าสถานการณ์ในปัจจุบันของกลุ่มผู้ผลิตงานหัตถกรรมจากผ้าตอบชาวของจังหวัดพะเยาแทนทุกกลุ่มฯ มีปริมาณขอขายที่ลดลงจากเดือนก่อนมาอย่างต่อเนื่อง

จากเหตุผลที่กล่าวมาทั้งสิ้นจึงทำให้ผู้วิจัยสนใจที่จะศึกษาพัฒนาระบบบริโภคและปัจจัยทางการตลาดในการเลือกซื้อสินค้าหัตถกรรมจากผ้าตอบชาวของจังหวัดพะเยา ซึ่งผลของการศึกษาครั้งนี้จะนำมายังเคราะห์เพื่อเสนอแนะแนวทางสำหรับกลุ่มผู้ผลิตงานหัตถกรรมจากผ้าตอบชาวของจังหวัดพะเยาในการที่จะวางแผนการตลาด พัฒนารูปแบบ และปรับปรุงคุณภาพของผลิตภัณฑ์งานหัตถกรรมจากผ้าตอบชาวให้มีความสด潁คล่องกันความต้องการของผู้บริโภคชาวไทยซึ่งเป็นนักท่องเที่ยวที่เดินทางมาที่จังหวัดพะเยาและคนในท้องถิ่นของจังหวัดพะเยา ซึ่งจะช่วยให้ระบบคุณภาพหรือหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง และกลุ่มผู้ผลิตและจำหน่ายงานหัตถกรรมจากผ้าตอบชาวต่อไป

## 1.2 วัตถุประสงค์การวิจัย

1. เพื่อศึกษาพัฒนาระบบบริโภคในการเลือกซื้อสินค้าหัตถกรรมจากผ้าตอบชาวของจังหวัดพะเยา
2. ศึกษาระดับความสำคัญของปัจจัยทางการตลาดในการเลือกซื้อสินค้าหัตถกรรมจากผ้าตอบชาวของจังหวัดพะเยา

## 1.3 ขอบเขตการวิจัย

### ขอบเขตด้านประชากร

การวิจัยครั้งนี้ได้กำหนดขอบเขตด้านประชากร โดยจะทำการศึกษาเฉพาะกลุ่มผู้บริโภค

ชาวไทยที่เป็นนักท่องเที่ยวที่มาเยือนจังหวัดพะเยาและผู้บริโภคที่เป็นประชาชนในท้องถิ่นจังหวัดพะเยา

### **ขอบเขตด้านเนื้อหา**

การวิจัยครั้งนี้ได้กำหนดขอบเขตด้านเนื้อหาดังต่อไปนี้

1. สักษภาพของประชากร ได้แก่ อาชีพ เทศ ศาสนา อารชีพ และรายได้ ฯลฯ
2. พฤติกรรมผู้บริโภค ได้แก่ เหตุผลในการซื้อ ผู้มีส่วนในการซื้อ โอกาสหรือความบันยันรึในการซื้อ กระบวนการตัดสินใจในการซื้อ ฯลฯ
3. ปัจจัยทางการตลาด ได้แก่ ผลิตภัณฑ์ ราคา ช่องทางการจัดจำหน่าย การประชาสัมพันธ์ ฯลฯ

### **ข้อจำกัดในการวิจัย**

1. ในการเก็บข้อมูลจากกลุ่มผู้บริโภคสินค้าหัตถกรรมจากผู้ค้าชาวอังกฤษของจังหวัดพะเยาโดยใช้แบบสอบถามที่มีเนื้อหาค่อนข้างยาวและมีรายละเอียดค่อนข้างมากทำให้เกิดปัญหาในการตอบคำถามไม่ครบถ้วน โดยเฉพาะกับกลุ่มนักท่องเที่ยวชาวไทยที่มาท่องเที่ยวในจังหวัดพะเยา
2. เมื่อจากโครงการวิจัยนี้ได้ดำเนินการโดยความเห็นชอบของผู้นำชุมชนและความต้องการของประชาชนและสามารถชี้ให้เห็นว่ามีผู้คนสนใจหัตถกรรมจากผู้ค้าชาวอังกฤษได้รับความร่วนนี้อยู่เป็นอย่างคือในการให้รายละเอียดเกี่ยวกับข้อมูลของผลิตภัณฑ์หัตถกรรมจากผู้ค้าชาวอังกฤษกลุ่มผู้ผลิตต่างๆ ในจังหวัดพะเยา

### **1.4 ประโยชน์ที่ได้รับ**

1. ได้ทราบถึงพฤติกรรมของผู้บริโภคในการตัดสินใจการเลือกซื้อสินค้าหัตถกรรมจากผู้ค้าชาวอังกฤษของจังหวัดพะเยา
2. ทราบถึงระดับความสำเร็จของปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อการเลือกซื้อสินค้าหัตถกรรมจากผู้ค้าชาวอังกฤษของจังหวัดพะเยา
3. เพื่อเป็นแนวทางในการปรับปรุงและวางแผนการตลาด พัฒนารูปแบบ และปรับปรุงคุณภาพของสินค้าหัตถกรรมจากผู้ค้าชาวอังกฤษให้มีความสอดคล้องกับความต้องการของผู้บริโภคชาวไทยที่เป็นคนในท้องถิ่นและนักท่องเที่ยวที่มาเที่ยวในจังหวัดพะเยา
4. เพื่อเป็นประโยชน์ต่อภาครัฐบาลในการนำเสนอข้อมูลที่ได้ไปพัฒนา ปรับปรุงกลุ่มผู้ผลิตและวิสาหกิจชุมชน อีกทั้งโครงการหนึ่งตำบล หนึ่งผลิตภัณฑ์ สำหรับผลิตภัณฑ์ประเภทงานหัตถกรรมจากผู้ค้าชาว

## 1.5 นิยามศัพท์เฉพาะ

สินค้าหัตถกรรมจากผ้าตอบชรา หมายถึง ผลิตภัณฑ์ที่ทำด้วยวัสดุดินหลักจากผ้าตอบชรา ได้แก่ กระจาด กระป้าสีดา ตะกร้าลายไทย ถังเอนกประสงค์ ขันโตก หมาก รองเท้า โคนไฟ ที่ร่องแก้ว ที่ร่องจาน ถังขยะ แจกัน ฯลฯ

พฤษิกรรมผู้บริโภค คือ การกระทำของผู้บริโภคซึ่งเกี่ยวข้องโดยตรงกับการจัดหาให้ได้มา และการใช้สินค้าหัตถกรรมจากผ้าตอบชรา ได้แก่ ผู้บริโภคซื้ออะไร ซื้อที่ใด ราคาเท่าไหร่ มีวัตถุประสงค์ในการซื้ออุปกรณ์ ทั้งนี้หมายรวมถึง กระบวนการตัดสินใจ ซึ่งมีมาอยู่ก่อนแล้วและมีส่วนในการกำหนดให้มีการกระทำการดังกล่าว

ปัจจัยทางการตลาด หมายถึง ส่วนประกอบทางการตลาด (Marketing Mix) ซึ่งประกอบด้วย พลิตภัณฑ์ (Product) , ราคา (Price) , สถานที่ (Place) , การส่งเสริมการขาย (Promotion) ซึ่งสามารถเป็นปัจจัยที่สามารถควบคุม ปรับปรุง เปลี่ยนแปลง แก้ไขรวมทั้งผุ่งสอนไปตอบสนองความต้องการของลูกค้า

ผู้บริโภคชาวไทย หมายถึง บุคคลที่มีอิ่นท้นก่ออยู่ในจังหวัดพะเยาและบุคคลที่เดินทางออกนอกถิ่นที่ตนพำนักอยู่มาบ้างจังหวัดพะเยาเป็นการชั่วคราว โดยมีวัตถุประสงค์ในการเดินทางเพื่อสิ่งใดก็ได้ แต่มิใช่เพื่อทำงานหารายได้ หมายรวมถึงนักท่องเที่ยวประเภทลั่งแพรและไม่ถ้ำงเรน

กลุ่มผู้ผลิตงานหัตถกรรมจากผ้าตอบชรา หมายถึง กลุ่มผู้ผลิตงานหัตถกรรมจากผ้าตอบชรา ในชุมชนต่างๆ ของจังหวัดพะเยา ทั้งกลุ่มฯ ที่จัดทำเป็นวิสาหกิจชุมชนและอยู่ในโครงการหนึ่ง คำนับหนึ่ง พลิตภัณฑ์และไม่ได้จัดทำเป็นวิสาหกิจชุมชน