

## บทคัดย่อ

### วิชา บธ.851 : วิชาการศึกษาค้นคว้าด้วยตนเอง

ชื่อเรื่อง	: พฤติกรรมการใช้บริการ ยูบีซี เคเบิลทีวีของสมาชิก ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่
ผู้จัดทำ	: นางสาวนารีรัตน์ ปันกันอินทร์
อาจารย์ที่ปรึกษา	: ดร.ทวีวรรณ พรหมกันดา
หลักสูตร	: หลักสูตรบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต มหาวิทยาลัยพายัพ
วันที่อนุมัติผลงาน	: สิงหาคม 2546
จำนวนหน้า	: 53 หน้า

การวิจัยครั้งนี้จัดทำขึ้นเพื่อ ศึกษาพฤติกรรมการใช้บริการ ยูบีซี เคเบิลทีวีของสมาชิก ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ กลุ่มประชากรในการศึกษาคือ สมาชิกยูบีซี เคเบิลทีวี ในเขต อำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ กำหนดตัวอย่างจำนวน 320 ราย ใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างแบบตาม สะดวก โดยใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือในการรวบรวมข้อมูล พบรากุ่มตัวอย่างเป็นเพศชาย และหญิงในสัดส่วนที่ใกล้เคียงกัน ส่วนใหญ่อายุระหว่าง 20 – 25 ปี สถานภาพโสด การศึกษา ระดับปริญญาตรี อาชีพประกอบธุรกิจส่วนตัว มีจำนวนสมาชิกใน ครอบครัวมากกว่า 3 คน รายได้เฉลี่ยต่อเดือนอยู่ระหว่าง 6,000 – 10,000 บาท

พฤติกรรมการใช้บริการ พบรากุ่มรับชมภาพยนตร์เป็นรายการประจำ ไม่ใช้เครื่องรับ ของ ยูบีซี ในการฟังวิทยุ มีพนักงานขายเป็น ผู้แนะนำให้ติดตั้ง เหตุผลที่ใช้บริการ เพราะต้องการ ความบันเทิงหลายรูปแบบ โดยเริ่มเป็นสมาชิกในช่วงที่มีโปรแกรมชั้น เป็นสมาชิกมาแล้ว 1 – 2 ปี นักใช้บริการในช่วงเวลา 18.01 – 21.00 น. สมาชิกรับฟังภาษาไทยและภาษาอังกฤษ ไม่ต้องการรับ ฟังภาษาอื่น มีความคิดเห็นว่าราคาแพงเข้าในการเป็นสมาชิกมีความเหมาะสม เลือกชำระค่าบริการ แบบรายเดือน ด้วยเงินสด ผ่านสูญญ์ตัวแทนในเขตภูมิภาค หากมีการจัดกิจกรรมสมาชิกสนใจ ภาพยนตร์ และจะใช้บริการต่อในปีถัดไป

การวิเคราะห์ความพึงพอใจที่ต่อการบริการ พบรากุ่มด้านผลิตภัณฑ์สมาชิกมีความพึงพอใจ ระดับมาก ได้แก่ ความคุ้มชัดของภาพ ความคมชัดของเสียง ขนาดของจานดาวเทียม ขนาดของ เครื่องรับสัญญาณ คุณภาพของรีโมทคอนโทรล เมนูการใช้งานของรีโมทคอนโทรล

การจัดเรียงช่องให้อยู่ในหมวดหมู่เดียวกัน การแสดงรายละเอียดของรายการบนหน้าจอ สามารถตั้งเวลาเดือนสำหรับรายการที่ต้องการรับชม ด้านการส่งเสริมการตลาด (สิทธิพิเศษสำหรับสมาชิก) สมาชิกมีความพึงพอใจระดับมาก ได้แก่ ชำระค่าบริการรายปี รับชมฟรี 1 เดือน สะสมแต้มแลกของรางวัล คูปองน้ำดื่ม ตั๋วชมภาพยนตร์ ตอบคำถามชิงรางวัลทางโทรศัพท์ สมาชิกมีความพึงพอใจระดับปานกลาง ได้แก่ ส่งคำตอบทายผลชิงรางวัล แลกซื้อตั๋วชมคอนเสิร์ตในราคากันเอง ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย สมาชิกมีความพึงพอใจระดับมาก ได้แก่ ความสะดวกในการติดต่อกับศูนย์ตัวแทนจำหน่าย ทำเลที่ตั้งของศูนย์ตัวแทนจำหน่าย ความสะดวกของสถานที่จอดรถ สมาชิกมีความพึงพอใจระดับปานกลางในเรื่องความสะดวกในการชำระค่าบริการที่ศูนย์ตัวแทนจำหน่าย ด้านการให้บริการของพนักงาน สมาชิกมีความพึงพอใจระดับมาก ได้แก่ ความมีมนุษย์สัมพันธ์ของพนักงาน ความรวดเร็วในการติดตั้ง การให้คำแนะนำด้านบริการ ความรวดเร็วในการชำระค่าบริการ สมาชิกมีความพึงพอใจระดับปานกลาง ได้แก่ ความน่าเชื่อถือและความปลอดภัยในการติดตั้ง ความสามารถและความชำนาญในการให้บริการ ความรวดเร็วในการขอรับบริการ ซ่อมบำรุง มีการแจ้งนัดหมายล่วงหน้าทุกรังก่อนให้บริการ

ผลการวิจัยครั้งนี้ ผู้วิจัยเสนอแนะให้มีการจัดทำสิทธิพิเศษหรือกิจกรรมบางรายการที่จัดให้สมาชิกตามเขตภูมิภาคที่มีความสนใจ เพื่อสร้างความพึงพอใจให้แก่สมาชิก นอกจากนี้ควรมีการเพิ่มบริการในส่วนซ่อมบำรุงให้มีความรวดเร็วขึ้น และเน้นในเรื่องคุณภาพการให้บริการแก่สมาชิกรวมถึงผู้สนใจ