

ชื่อวิชา : การศึกษาค้นคว้าด้วยตนเอง
ชื่อผู้เรื่อง : การศึกษาการดำเนินงานของ ห้างหุ้นส่วนจำกัด พี.อี.บี.เทคโนโลยี
ชื่อผู้จัดทำ : นางสาวกนกิรักม์ กันธิยะ รหัส 9437 99 39
อาจารย์ที่ปรึกษา : ดร.วีโภพ ลีวงศ์สวัสดิ์
ปีการศึกษา : 2541

บทคัดย่อ

การศึกษารังนีมีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาถึงการดำเนินงานของ ห้างหุ้นส่วนจำกัด พี.อี.บี. เทคโนโลยี และปัญหาในการดำเนินงานรวมถึงวิธีการแก้ไขเพื่อหาแนวทางในการปรับปรุง การดำเนินงานของห้างฯ ให้สามารถดำเนินการได้อย่างมีประสิทธิภาพ ซึ่งมุ่งเน้นศึกษาการดำเนินงานทางด้านการบริการ ด้านการตลาด ด้านการจัดซื้อ ด้านการบัญชี-การเงิน และด้านการบริหาร ทรัพยากรมนุษย์ โดยการจัดเก็บข้อมูลจากการสัมภาษณ์ผู้บริหารระดับสูง การสังเกต และการค้นหาเพิ่มเติมจากวารสาร เอกสาร หรือบทความต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้อง และการวิเคราะห์ข้อมูล ใช้การวิเคราะห์ โอกาส, อุปสรรค, จุดแข็ง และจุดอ่อน (SWOT Analysis) และการวิเคราะห์การแข่งขันภายในธุรกิจ (Five-forces Model) โดยใช้ระยะเวลาในการศึกษา ตั้งแต่ เดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2540 ถึง เดือนสิงหาคม พ.ศ. 2541

ผลการศึกษาพบว่า ห้างหุ้นส่วนจำกัด พี.อี.บี. เทคโนโลยี เริ่มก่อตั้งเมื่อวันที่ 15 มิถุนายน 2536 โดยคุณเงินมาติ ดวงเดชา อดีตพนักงานการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค จังหวัดเชียงใหม่ เป็นผู้จัดการ และคุณยิ่งศักดิ์ ศรีมารตณ์ อาจารย์ประจำภาควิชาวิศวกรรมไฟฟ้า คณะวิศวกรรมศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ เป็นวิศวกรที่ปรึกษา โดยให้บริการติดตั้งระบบไฟฟ้านครสูง

ห้างหุ้นส่วนจำกัด พี.อี.บี. เทคโนโลยี มีโครงสร้างองค์กรที่ไม่ซับซ้อน ประกอบไปด้วยวิศวกรที่ปรึกษา ฝ่ายบัญชีและการเงิน ฝ่ายติดตั้ง และฝ่ายออกแบบและติดตามผล โดยให้บริการตั้งแต่การเขียนแบบระบบไฟฟ้า เพื่อยืนยันออกแบบของนักวิศวกรต่อการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค การซุ่มหลุมปักเสา พาดสาย ติดตั้งอุปกรณ์ประกอบและหม้อแปลงไฟฟ้า การบำรุงรักษา จนถึงการติดตั้งไฟฟ้าส่วนภูมิภาคตามกำหนดเวลาและค่าใช้จ่ายที่ตกลงไว้ ทั้งนี้ ห้างหุ้นส่วนจำกัด พี.อี.บี. เทคโนโลยี ให้ความสำคัญกับความปลอดภัยของผู้ใช้ไฟฟ้า ตลอดจนการรักษาความลับของลูกค้า

จากการศึกษาพบว่าห้างหุ้นส่วนจำกัด พี.อี.บี. เทคโนโลยี มีจุดแข็งที่สำคัญทางด้านการให้บริการที่รวดเร็ว รีบคุณภาพตรงตามมาตรฐานของการไฟฟ้าส่วนภูมิภาค ในราคานี้เหมาะสม และปัญหาที่สำคัญคือ การขาดสภาพคล่อง สาเหตุนี้ของมาจากการผิดนัดชำระเงินของลูกค้า แนวทางการแก้ไขคือ ควรลดระยะเวลาการให้เครดิตโดยให้ส่วนลดการค้า ส่วนปัญหารองลงมา คือ การลงทุนในสินค้าคงเหลือมากเกินไป ควรจะมีการเจรจาต่อรองขอเพิ่มระยะเวลาการให้เครดิตจากเจ้าหนี้ เพื่อให้มีสภาพคล่องดีขึ้น