

หัวเรื่อง : การศึกษาการดำเนินงานของ บริษัท ชีคดีค จำกัด
ผู้จัดทำ : นางสาวธารมาภรณ์ จารุสวัสดิ์ รหัส 9129 99 36
อาจารย์ที่ปรึกษาวิชา : อาจารย์นุสุก นาครี
ปีการศึกษา : 2538

ນາຄົດຍ່ອ

การศึกษาค้นคว้าด้วยตนเองเรื่อง การดำเนินงานของบริษัท ชีคติก จำกัด มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาข้อมูลความสามารถในการดำเนินงานของบริษัท ชีคติก จำกัด ในด้านการบริหารการจัดการ การตลาด การเงินและการผลิต ศึกษาปัจจัยทางและอุปสรรคในการดำเนินงาน เพื่อหาแนวทางในการพัฒนาองค์กรให้มีประสิทธิภาพมากขึ้น สามารถแข่งขันกับคู่แข่งได้ ตลอดจนหาข้อเสนอแนะและแนวทางแก้ไขปัจจัยในการดำเนินงาน

การศึกษาครั้งนี้เป็นการศึกษาจากแหล่งข้อมูลปฐมภูมิ โดยศึกษาจากการสัมภาษณ์และแลกเปลี่ยนความคิดเห็นกับผู้จัดการตลอดจนศึกษาและสังเกตส่วนงานการทำงานจริงทั้งส่วนสำนักงานและส่วนโรงงาน และแหล่งข้อมูลอุตสาหกรรม ศึกษาจากหนังสือ ตำรา วารสาร และบทความต่างๆ โดยศึกษาข้อมูลจากเอกสารที่เกี่ยวข้อง

บริษัท ชีคดิจิ จำกัด เป็นผู้ผลิต และส่งออกสินค้าเครื่องลึงทองประ��าด้าใช้บันโถะอาหาร ผ้าใช้ในห้องนอน ของใช้ในห้องน้ำ และห้องครัว ผ้าม่าน ผ้าม่าน ผ้าสูบปืน ผ้าห่มและผ้าใช้ตกแต่ง อัน ๆ เสื้อผ้าสำเร็จรูป และตุ๊กตาผ้า จากการศึกษาการดำเนินงานของบริษัทฯ ทำให้ทราบถึง ปัญหาที่เกิดขึ้นแยกเป็น 2 ประเภท คือ ปัญหาหลักและปัญหารอง ปัญหาหลักคือปัญหาด้านการจัด การที่มีการบริหารงานแบบผู้จัดการวิถีอำนาจใจตัดสินใจเพียงผู้เดียว ทั้งนี้ เพราะว่า เป็นการบริหาร งานแบบครอบครัว จากการบริหารงานแบบครอบครัวทำให้เกิดปัญหาความไม่มีระเบียบในการทำ งาน การเข้า ออกงาน ไม่มีกฎเกณฑ์ที่แน่นอน และปัญหารองคือปัญหาด้านกำลังการผลิตที่ไม่เพียง

พอกับความต้องการของลูกค้าอีกหนึ่งมากจากการขยายตลาดสู่อุตสาหกรรมชั้น ด้านการตลาดเกิดขึ้นเนื่องจากการขยายตลาดต่างประเทศมากขึ้น จึงประสบกับปัญหาผลิตภัณฑ์ไม่ตรงกับรสนิยมของลูกค้า ราคาก็สูงขึ้นเนื่องมากจากต้นทุนการผลิต และค่าแรงงานที่สูงขึ้น ซ่องทางการจัดจำหน่ายที่เคยทำให้เสียโอกาสในการขยายตลาดไปยังประเทศที่มีศักยภาพในการซื้อสูง และการส่งเสริมการขายที่ยังไม่ได้ดำเนินการอย่างเต็มที่

แนวทางแก้ไขปัญหาดังกล่าวและข้อเสนอแนะ มีดังนี้

1. เพื่อให้เกิดความสมดุลย์ระหว่างความต้องการของลูกค้าและกำลังการผลิต ควรมีการขยายโรงงานเพิ่มขึ้นอีก 1 แห่ง ซึ่งเครื่องจักรใหม่ และจ้างคนงานเพิ่มขึ้นจากเกิดอีกซึ่งจะเป็นวิธีที่เหมาะสมในขณะนี้ เพราะทางบวิชัยฯ ได้มีแผนการขยายตลาดอยู่แล้วและจะทำให้ผลลัพธ์ในระยะยาว

2. การกระจายอำนาจการสั่งการจากผู้จัดการ เป็นผู้มีอำนาจสั่งการแต่เดียวผู้เดียว ก็ควรให้ฝ่ายอื่น ๆ มีอำนาจในการตัดสินใจในเรื่องที่จำเป็น ทั้งนี้เพื่อให้เกิดความคล่องตัวในการดำเนินงาน

3. ปรับระบบการทำงานให้มีกฎระเบียบมากขึ้นโดยการ

3.1 ปรับปรุงตัวนิเวลการทำงานให้ชัดเจน

3.2 มีการกำหนดวันลาหยุดงานไว้ชัดเจน

4. ปรับกลยุทธ์ด้านการตลาดให้ ตรงกับสภาพตลาดในปัจจุบัน ทั้งนี้เพื่อสามารถแข่งขันกับคู่แข่งได้

ทางบวิชัยฯ จะประสบความสำเร็จหรือไม่นั้น นอกจากจากการปรับปรุง และแก้ไขในสิ่งที่กล่าวมาแล้วนี้ ทางบวิชัยฯ จะต้องนิจารณาความพร้อมในด้านการเงินด้วยว่ามีความสามารถในการจัดสรรงบประมาณเพื่อแก้ไขหรือปรับปรุงสิ่งที่ได้กล่าวมาหรือไม่ และควรมีการติดตามความเปลี่ยนแปลงของตลาดอยู่เสมอ จึงจะทำให้การดำเนินงานบรรลุซึ่งวัตถุประสงค์ที่ได้ตั้งไว้