

ชื่อเรื่องการศึกษา	ความพึงพอใจของลูกค้าที่มีต่อส่วนประสานการตลาด ของร้านจำหน่ายวัสดุก่อสร้าง ช. รุ่งเรืองพาณิชย์ จังหวัดลำปาง
ผู้จัดทำ	นางสาวพรรยา สารกัญ
หลักสูตร	บริหารธุรกิจทางบัณฑิต (การตลาด) มหาวิทยาลัยพะเยา จังหวัดเชียงใหม่ ประเทศไทย
อาจารย์ที่ปรึกษา	ดร. เทียน เกร่านัมยุ
วันที่อนุมัติผลงาน	เมษายน 2557
จำนวนหน้า	91 หน้า
	บทคัดย่อ

การศึกษาความพึงพอใจของลูกค้าที่มีต่อส่วนประสานการตลาดของร้านจำหน่ายวัสดุก่อสร้าง ช. รุ่งเรืองพาณิชย์ จังหวัดลำปาง มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาความพึงพอใจของลูกค้าที่มีต่อส่วนประสานทางการตลาดของร้านจำหน่ายวัสดุก่อสร้าง ช. รุ่งเรืองพาณิชย์ จังหวัดลำปาง โดยเก็บข้อมูลจากลูกค้าที่ใช้บริการ ซึ่งมีจำนวน 250 ราย การเก็บข้อมูลทำโดยการใช้แบบสอบถาม และนำผลมาวิเคราะห์โดยใช้สถิติเชิงพรรณนา ได้แก่ ค่าความถี่ ร้อยละ และค่าเฉลี่ย

ผลการศึกษาพบว่า ผู้ตอบแบบสอบถามกลุ่มเจ้าของบ้านส่วนใหญ่เป็นเพศชาย อายุ 35 – 44 ปี รายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001 – 20,000 บาท การศึกษาในระดับมัธยมศึกษาตอนปลายหรือ ปวช. อาชีพรับจ้างทั่วไป ประเภทของวัสดุก่อสร้างที่ซื้อจากร้าน ช. รุ่งเรืองพาณิชย์ จังหวัดลำปาง คือ ตะปู นูลค่าของวัสดุที่ซื้อครั้งล่าสุดคือ 1,001 – 5,000 บาท เหตุผลที่เลือกซื้อคือ ความสะดวกในการเดินทางมาใช้บริการ และซ่อมก่อสร้างมีส่วนร่วมในการตัดสินใจซื้อวัสดุก่อสร้าง นอกจากร้าน ช. รุ่งเรืองพาณิชย์ จังหวัดลำปาง แล้วยังซื้อวัสดุก่อสร้างจากร้านอื่นๆ คือ โภตบูลเชาส์

ส่วนผู้ตอบแบบสอบถามกลุ่มช่างที่ได้รับมอบหมายจากเจ้าของบ้านส่วนใหญ่เป็นเพศชาย อายุ 35 – 44 ปี รายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001 – 20,000 บาท การศึกษาระดับต่ำกว่ามัธยมศึกษาตอนปลาย อาศัยพรับเข้าห้องทั่วไป ประเภทของวัสดุก่อสร้างที่ซื้อจากร้าน ช. รุ่งเรืองพาณิชย์ จังหวัดลำปาง กือ ไม้อัดยาง บำท เหตุผลที่เลือกซื้อกือ ความสะดวกในการเดินทางมาใช้บริการ ตัดสินใจซื้อวัสดุ ก่อสร้างด้วยตนเอง นอกจากร้าน ช. รุ่งเรืองพาณิชย์ จังหวัดลำปาง แล้วยังซื้อวัสดุก่อสร้างจากร้านอื่นๆ กือ สภาพัฒนา

ผลการศึกษาความพึงพอใจต่อปัจจัยส่วนประสมทางการตลาด พบว่า ปัจจัยส่วนประสม การตลาดที่ผู้ตอบแบบสอบถามมีความพึงพอใจในระดับมากคือ ปัจจัยด้านสถานที่จัดจำหน่าย ปัจจัยด้านบุคลากร ค่าเฉลี่ยความพึงพอใจในระดับปานกลางคือ ปัจจัยด้านทางกายภาพ ปัจจัยด้านราคา ปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์ ปัจจัยด้านกระบวนการ ปัจจัยด้านการส่งเสริมการตลาด ตามลำดับ