

ชื่อเรื่อง : พฤติกรรมและความพึงพอใจของผู้บริโภคต่อการใช้บริการ
 กาดหลวงแอร์พอร์ต อำเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่
ผู้จัดทำ : นางสาวณัฐชา เมฆมาล
หลักสูตร : บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต
 มหาวิทยาลัยพายัพ จังหวัดเชียงใหม่ ประเทศไทย
อาจารย์ที่ปรึกษา : ดร. ธีระลักษณ์ สัจจะวารี
วันที่อนุมัติผลงาน : กันยายน 2552
จำนวนหน้า : 115 หน้า
คำสำคัญ : พฤติกรรม ส่วนประสมทางการตลาดบริการ ความพึงพอใจ

บทคัดย่อ

การศึกษาค้นคว้าด้วยตัวเองเรื่อง “พฤติกรรมและความพึงพอใจของผู้บริโภคต่อการใช้บริการกາดหลวงแอร์พอร์ต อําเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่” มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษา พฤติกรรมผู้บริโภคที่ใช้บริการที่กາดหลวงแอร์พอร์ต อําเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ และศึกษา ระดับความพึงพอใจที่มีต่อใช้บริการที่กາดหลวงแอร์พอร์ต อําเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ ประชากรที่ใช้ในการศึกษาคือ ผู้ที่เคยใช้บริการที่กາดหลวงแอร์พอร์ต อําเภอเมือง จังหวัดเชียงใหม่ การวิจัยครั้งนี้เป็นวิจัยแบบพรรณนา (Descriptive Research) โดยใช้แบบสอบถามเป็นเครื่องมือ ในการเก็บรวบรวมข้อมูล การสุ่มตัวอย่าง ใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างโดยไม่อาศัยความน่าจะเป็น (Nonprobability Sampling) ทำการสุ่มตัวอย่างแบบบังเอิญ (Accidental Sampling) การกำหนดกลุ่มตัวอย่างโดยใช้สูตรการคำนวณแบบไม่ทราบจำนวนประชากร หรือประชากรที่ไม่สามารถนับจำนวนได้ (Infinite Population) จำนวนตัวอย่าง 246 ราย แล้วนำข้อมูลที่รวบรวม ได้มามิเคราะห์ผลการศึกษาโดยใช้โปรแกรมสำเร็จรูป สถิติที่ใช้มีรายหัวข้อมูล ได้แก่ ค่าความถี่ (Frequency) อัตราเร้อยละ(Percentage) ค่าเฉลี่ย (Mean) และค่าส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน (Standard Division)

ผลการศึกษาข้อมูลทั่วไป พบว่า กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่อยู่อายุระหว่าง 26-35 ปี จบการศึกษา ในระดับปริญญาตรี ประกอบอาชีพพนักงานบริษัทเอกชน/รับจ้าง และมีรายได้ต่อเดือนต่ำกว่า 10,000 บาท



ผลการศึกษาด้านพฤติกรรมผู้บริโภคที่ใช้บริการที่ภาคหลวงแอลร์พอร์ต พบว่า ผู้บริโภคส่วนใหญ่ใช้บริการที่ภาคของกิน(อาหาร)มากกว่าภาคของฝาก(ของฝากพื้นเมือง) เหตุผลที่ใช้บริการที่ภาคหลวงแอลร์พอร์ต คือ สินค้ามีความหลากหลาย ราคาไม่แพง อาหารเย็นสบาย ตัดสินใจใช้บริการด้วยตัวเอง และใช้บริการร่วมกันเพื่อน เพื่อรองรับงาน ผู้บริโภคส่วนใหญ่มาใช้บริการในช่วงวันจันทร์-ศุกร์ เวลา 11.00 – 13.30 น. และวันเสาร์-อาทิตย์ เวลา 13.31 – 16.00 น. นอกจากใช้บริการที่ภาคหลวงแอลร์พอร์ตแล้วผู้บริโภคส่วนใหญ่ใช้บริการที่ห้างสรรพสินค้า แห่งอื่น และตลาดสด อันได้แก่ ตลาดวโรรส ตลาดต้นพะยอม ตลาดประตูเชียงใหม่ ผู้บริโภคส่วนใหญ่ตัดสินใจใช้บริการที่ภาคหลวงแอลร์พอร์ต เพราะได้รับข่าวสารจากคำบอกเล่าจากคนใกล้ชิด และเสียงตามสายภายในศูนย์การค้าเซ็นทรัลพลาซา เชียงใหม่ แอลร์พอร์ต ซึ่งในการเข้ามาใช้บริการที่ภาคหลวงแอลร์พอร์ต ผู้บริโภคไม่ได้ศึกษา หรือสอบถามข้อมูลจากผู้ที่เคยใช้บริการมาก่อน รวมทั้งไม่ได้วางแผนล่วงหน้าในการซื้อสินค้า แต่ทำการเปรียบเทียบราคาสินค้าก่อนซื้อและมีความประทับใจจนทำให้กลับมาใช้บริการซ้ำ อีกทั้งแนะนำให้ผู้อื่นมาใช้บริการที่ภาคหลวงแอลร์พอร์ต

ผลการศึกษาระดับความพึงพอใจของผู้บริโภคต่อปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดในการใช้บริการที่ภาคหลวงแอลร์พอร์ต พบว่า ผู้บริโภค่มีค่าเฉลี่ยของความพึงพอใจในระดับมากด้านผลิตภัณฑ์-ภาคของกิน(อาหาร) ด้านผลิตภัณฑ์-ภาคของฝาก(ของฝากพื้นเมือง) ด้านราคา ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ด้านกระบวนการ แต่มีค่าเฉลี่ยของความพึงพอใจระดับปานกลางในปัจจัยด้านการส่งเสริมการขาย ด้านบุคคล และ ด้านหลักทางกายภาพ

การทดสอบสมมติฐานเพื่อศึกษาถึงความแตกต่างระหว่างระดับค่าเฉลี่ยความพึงพอใจของผู้บริโภคต่อปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดในการใช้บริการที่ภาคหลวงแอลร์พอร์ต จำแนกตามประเภทผู้ดื่นแบบสอบถามคือ พนักงานในศูนย์การค้า คนท้องถิ่น และนักท่องเที่ยว ด้วยวิธีการทดสอบความแปรปรวนแบบทางเดียว (Simple One-Way Analysis of Variance : ANOVA) พบว่า ค่าเฉลี่ยของความพึงพอใจของพนักงานในศูนย์การค้า คนท้องถิ่น และนักท่องเที่ยว ต่อส่วนประสมการตลาดในการใช้บริการที่ภาคหลวงแอลร์พอร์ตไม่แตกต่างกันในปัจจัยด้านราคา และ ด้านการส่งเสริมการขาย แต่มีความแตกต่างกันในปัจจัยด้านผลิตภัณฑ์-ภาคของกิน(อาหาร) ด้านผลิตภัณฑ์-ภาคของฝาก(ของฝากพื้นเมือง) ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ด้านบุคคล ด้านหลักทางกายภาพ ด้านกระบวนการ ทั้งนี้จากค่าสถิติจากการทดสอบพหุคูณด้วยวิธี LSD (Least Significant Difference Method)พบว่า กลุ่มพนักงานในศูนย์การค้ามีระดับค่าเฉลี่ยความพึงพอใจต่ำกว่า กลุ่มคนท้องถิ่น

และกลุ่มนักท่องเที่ยว ยกเว้นค้านช่องทางการจัดจำหน่าย พ布ว่า กลุ่มพนักงานในศูนย์การค้ามีระดับค่าเฉลี่ยความพึงพอใจมากกว่า กลุ่มคนท่องถิ่น และกลุ่มนักท่องเที่ยว

ผลจากการศึกษานี้สามารถเป็นประโยชน์ต่อ บริษัท เช็นทรัลพัฒนา จำกัด(มหาชน) ในการยกระดับคุณภาพการให้บริการ ทั้งนี้เพื่อสนองตอบความต้องการและสร้างความพึงพอใจสูงสุด ให้แก่ผู้บริโภคที่เข้ามาใช้บริการ