

บทคัดย่อ

วิชา บธ. 851 วิชาการศึกษาค้นคว้าด้วยตนเอง

ชื่อเรื่อง	: พฤติกรรมการซื้อและปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อการเลือกซื้อสินค้าอุปโภคบริโภคในธุรกิจค้าปลีกสมัยใหม่ ประเภทชูเปอร์เซ็นเตอร์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดน่าน
ผู้จัดทำ	: นางสาวประภารัตน์ พันธุ์พาณิชย์
อาจารย์ที่ปรึกษา	: ดร.เทียน เถรนัญ
หลักสูตร	: หลักสูตรบริหารธุรกิจมหาบัณฑิต มหาวิทยาลัยพายัพ
วันที่อ่อนน้อมถอดงาน	: มกราคม 2551
จำนวนหน้า	: 94 หน้า

การวิจัยเรื่อง พฤติกรรมการซื้อและปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อการเลือกซื้อสินค้าอุปโภคบริโภคในธุรกิจค้าปลีกสมัยใหม่ ประเภทชูเปอร์เซ็นเตอร์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดน่าน มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาพฤติกรรมการซื้อสินค้าอุปโภคบริโภค ในธุรกิจค้าปลีกสมัยใหม่ ประเภทชูเปอร์เซ็นเตอร์ ของผู้บริโภค ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดน่าน และเพื่อศึกษาระดับความสำคัญของ ปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อการเลือกซื้อสินค้าอุปโภคบริโภค ในธุรกิจค้าปลีกสมัยใหม่ ประเภทชูเปอร์เซ็นเตอร์ ของผู้บริโภคในเขตอำเภอเมือง จังหวัดน่าน โดยทำการเก็บข้อมูลในเดือน กันยายน พ.ศ. 2550 ผู้ศึกษาได้วิเคราะห์ข้อมูลจากชุมชนที่มีอาชญากรรมตั้งแต่ 15 ปีขึ้นไป อาศัยอยู่ในเขต อำเภอเมือง จังหวัดน่าน และเก็บข้อมูลในกรุงเทพมหานคร ให้ร้านค้าปลีกสมัยใหม่ประเภทชูเปอร์เซ็นเตอร์ ได้แก่ เทสโก้ โลตัส หรือ ห้างสรรพสินค้าไฮเปอร์มาร์ท โดยใช้แบบสอบถาม (Questionnaire) จำนวน 400 ชุด ซึ่งจะเลือกกลุ่มตัวอย่างตามการแบ่งประชากรเป็นกลุ่มอาชีพ จำนวน 4 อาชีพ นักเรียน/นักศึกษา ข้าราชการ/รัฐวิสาหกิจ พนักงานบริษัทเอกชน บ้านพ่อ/แม่บ้าน/แม่บ้าน ในสัดส่วนจำนวน 100 ตัวอย่างเท่า ๆ กัน เพื่อความครอบคลุมของข้อมูล ใช้โปรแกรมสำหรับภาษาคอมพิวเตอร์ ค่าสถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์คือ การแจกแจงความถี่ (Frequency) และอัตราส่วนร้อยละ (Percentage)ผลการศึกษาพบว่ากลุ่มตัวอย่าง ส่วนใหญ่เป็นเพศหญิงจำนวน 250 คน มีอายุระหว่าง 15 - 25 ปี สถานภาพโสด การศึกษาในระดับปริญญาตรี รายได้ต่อเดือนต่ำกว่า 5,000 บาท รองลงมาเป็นรายได้ต่อเดือนระหว่าง 5,001 – 10,000 บาท

ผลการศึกษาด้านพฤติกรรมการซื้อสินค้าอุปโภคบริโภคในธุรกิจค้าปลีกสมัยใหม่ ประเภทชูเปอร์เซ็นเตอร์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดน่าน กลุ่มตัวอย่างส่วนใหญ่ใช้บริการห้างสรรพสินค้าไฮเปอร์มาร์ท เหตุผลที่ไปซื้อสินค้าในชูเปอร์เซ็นเตอร์ห้างสรรพสินค้าไฮเปอร์มาร์ทนั้นบ่อยที่สุดคือความ

สะดวกในการใช้บริการ เช่น อยู่ใกล้ที่พักอาศัยหรืออยู่ในเส้นทางผ่านประจำ เหตุผลที่ไปซื้อสินค้า ในชูเปอร์เซ็นเตอร์ของเทศโภก โลตัส นั้นบ่อยที่สุดคือมีความหลากหลายของชนิดสินค้า ส่วนใหญ่ไม่มีการวางแผนก่อนการไปซื้อสินค้า จำนวนการซื้อสินค้าหรือใช้บริการในชูเปอร์เซ็นเตอร์ โดยเฉลี่ยต่อเดือนที่ไม่แน่นอน ช่วงวันที่ซื้อสินค้าหรือใช้บริการในชูเปอร์เซ็นเตอร์มากที่สุดในวัน เสาร์ มีการซื้อสินค้าหรือใช้บริการในชูเปอร์เซ็นเตอร์ในช่วงเวลา 16.01 – 20.00 น. ส่วนใหญ่ใช้เวลาในการซื้อสินค้าหรือใช้บริการในชูเปอร์เซ็นเตอร์ คือ 30 นาที – 1 ชั่วโมง สินค้าอุปโภคที่ซื้อบ่อยที่สุดพบว่าส่วนใหญ่ซื้อเครื่องใช้ส่วนตัว และสินค้าบริโภคที่ซื้อบ่อยที่สุดคือเครื่องปักร่องอาหาร

ด้านปัจจัยทางการตลาดที่มีผลต่อการเลือกซื้อสินค้าอุปโภคในธุรกิจค้าปลีก สมัยใหม่ ประเภทชูเปอร์เซ็นเตอร์ ในเขตอำเภอเมือง จังหวัดน่าน ตามส่วนประสมทางการตลาด บริการ พนักงานคุณภาพดี ตัวอย่างเช่น ให้ความสำคัญในการตัดสินใจเลือกซื้อสินค้าอุปโภคบริโภคใน ธุรกิจค้าปลีกสมัยใหม่ โดยเน้นในเรื่องของการมีที่จอดรถสะดวก การมีสินค้าอุปโภคบริโภคที่ราคา ถูกกว่าร้านค้าปลีกประเภทอื่น สถานที่สะอาด สวยงาม เชื่อถือได้ ความทันสมัยของห้าง (อุปกรณ์, เครื่องมือ, เครื่องใช้) การจัดเรียงสินค้าเป็นหมวดหมู่ ง่ายในการหา ระยะเวลาที่เปิดให้บริการ เหมาะสม ความถูกต้องของราคาสินค้ากับป้ายราคา พนักงานแต่งกายดี ให้บริการอย่างสุภาพ นอกจากนี้ต้องให้มีสินค้าให้เลือกหลากหลายประเภท คุณภาพของสินค้าภายในห้าง ได้มาตรฐาน และให้ความสำคัญกับการจัดกิจกรรมต่างๆ ในช่วงเทศกาล มีการลดราคาสินค้าในรูปแบบต่างๆ

ข้อเสนอแนะที่ได้จากการวิจัยในครั้นนี้คือ ปัจจัยส่วนประสมทางการตลาดที่มีผลต่อการเลือกซื้อสินค้าอุปโภค บริโภคในธุรกิจค้าปลีก ผู้บริโภคส่วนใหญ่ให้ความสำคัญกับปัจจัยด้านการจัดจำหน่าย ที่ต้องให้ความสะดวกสบายในการไปใช้บริการ สิ่งที่สำคัญเป็นอันดับแรกคือ ที่จอดรถ แสดงให้เห็นว่าผู้บริโภคต้องการไปซื้อสินค้าและใช้บริการในสถานที่ที่มีที่จอดรถเพียงพอ สะดวกง่ายด้วยการเข้าไปซื้อสินค้า รวมทั้งต้องอยู่ใกล้บ้าน เดินทางสะดวก ผลการวิจัยออกมานี้เป็นประโยชน์ต่อผู้ที่จะเข้ามาประกอบธุรกิจค้าปลีกสมัยใหม่ ประเภทชูเปอร์เซ็นเตอร์รายใหม่ โดยปัจจัยที่ต้องคำนึงถึงก่อน คือ สถานที่จอดรถต้องเพียงพอ รั้มนรื่น อยู่ใกล้บ้าน ในแหล่งชุมชน สะดวกสบายในการเดินทาง ซึ่งสิ่งต่างๆ เหล่านี้มีส่วนทำให้ธุรกิจประสบผลสำเร็จ